



GoStudent får bra  
betyg med **Medius**  
automatisering av inköp  
och leverantörsreskontra

# Om företaget

GoStudent är ett av världens ledande företag inom privatundervisning och, med en värdering på 3 miljarder euro, Europas högst värderade EdTech-företag. Företaget grundades i Wien, Österrike, 2016 av Felix Ohswald (VD) och Gregor Müller (COO) och har med stöd av riskkapital tagit in mer än 590 miljoner euro från investerare som Prosus och SoftBank Vision Fund 2. GoStudent tror att framtidens utbildning är hybrid och har därför utökat sitt erbjudande under de senaste två åren genom förvärvet av tre EdTech-företag - Seneca Learning, Tus Media och Fox Education - samt offlinehandledningsföretaget Studienkreis. Tillsammans strävar dessa företag efter att förena det bästa från online- och offlinevärlden för att frigöra varje barns potential. GoStudent har mer än 1 500 anställda och hjälper mer än 5 miljoner familjer varje månad. Läs mer här: [www.gostudent.org](http://www.gostudent.org)

# Utmaningen: med leverantörsreskontra

2022 blev ineffektiviteten i fakturahanteringen uppenbar. Med ett manuellt system för att behandla fakturor lades mycket tid på datainmatning, dokumenthantering och verifiering. Manuell tvåvägsmatchning var arbetsintensivt och skapade ofta avvikelser. Detta resulterade i förseningar, fel och mismatchningar i betalningshanteringen.

Ett annat problem var bristen på synlighet. Teamet behövde insikt i realtid om utgiftsvanor för att kunna identifiera områden med potentiella besparingar. Utan denna insyn var det svårt att spåra utgifterna på ett korrekt sätt.

Slutligen behövde godkännandeprocessen förbättras. Utan ett strukturerat arbetsflöde fanns det inget standardiserat sätt att granska och godkänna fakturor. Flaskhalsar, missade deadlines och efterlevnadsproblem blev allt vanligare.

# Utmaningarna inom inköp och upphandling

I likhet med fakturahanteringen upplevde GoStudents inköpsavdelning också utmaningarna med ett manuellt system. Avsaknaden av organisationsövergripande insyn gjorde det svårt att identifiera utgiftsmönster, spåra kostnader, övervaka budgetar och identifiera potentiella områden för kostnadsoptimering.

Teamet behövde också automatisera godkännandet av inköpsorder, eftersom avsaknaden av en strömlinjeformad process orsakade förseningar och fel.

GoStart insåg värdet av strukturerade arbetsflöden, automatisering och standardiserade procedurer för både GoStudent fattade beslutet att implementera en lösning för spend management.





# Lösningen

GoStudent inledde en grundlig granskningsprocess. Steg nummer ett var att definiera en uppsättning specifika krav. "Att intervju viktiga intressenter från ekonomi, upphandling och IT var avgörande", säger Stefanie Röhrich, Finance Manager. "Det hjälpte oss att ta fram en tydlig och detaljerad kravlista, där ett av kraven var ett NetSuite API."

Efter att ha genomfört marknadsundersökningar och utarbetat en detaljerad RFP hölls leverantörsdemonstrationer.

I slutändan valde GoStudent Medius för dess funktionalitet, skalbarhet och användarupplevelse. "Även om NetSuite-integrationen var avgörande i urvalsprocessen", kommenterar Stefanie, "vann Medius också på pris, integrationsmöjligheter och implementeringstid. Time-to-value var en viktig faktor."



# Implementationen

Enligt Stefanie gjorde det utmärkta samarbetet mellan GoStudent- och Medius-teamen att projektet blev en framgång.

Medius implementeringsteam hade starka tekniska färdigheter och expertis, inklusive en grundlig förståelse för integrationsmetoder, datamigrering, systemkonfiguration och kundanpassning. Detta gjorde att de effektivt kunde integrera Medius-lösningen i GoStudents befintliga IT-landskap.

GoStudent hade en snäv deadline att hålla för driftsättningen av Oracle NetSuite, men Medius team följde en strukturerad projektledningsmetod och slutförde implementeringen på mindre än tre månader. Det började i november och i mitten av januari 2023 var projektet inte slutfört, men systemet var i drift med de viktigaste funktionerna.



Vi var mycket imponerade av implementeringsteamets omfattande kunskap om fakturahantering, funktionalitet och bästa praxis. De förstod de unika kraven för GoStudent och kunde anpassa implementeringen till våra specifika behov.

Stefanie Röhrich, Finance Manager

# Resultatet: Automatiserad fakturahantering

## Medius AP Automation

Medius AP Automation omvandlar pappersbaserade pappersfakturer till digitala arbetsflöden så att de kan hanteras och betalas i tid. Med hjälp av sofistikerad AI, ML och OCR fångar lösningen in fakturer elektroniskt, digitaliserar och bearbetar fakturer, oavsett komplexitet eller format. Det eliminerar manuella uppgifter som ökar risken för bedrägeri och hindrar teamen från att få arbetet gjort.

Efter implementeringen har Medius-teamet varit tillgängligt för GoStudent och gett löpande support vid behov. GoStudent känner sig trygga med att problem åtgärdas och frågor besvaras snabbt och effektivt.

"Medius har avsevärt ökat effektiviteten i leverantörsreskontra", kommenterar Anca Criznic, Procurement Manager.

"Det är fantastiskt att vi nu har automatiserat vår tvåvägsmatchning (faktura till inköpsorder) och kan behandla fakturer mycket snabbare. Vi skulle definitivt rekommendera Medius till andra!"

GoStudent drar också nytta av en enda databas för leverantörernas masterdata och betalningsvillkor. Genom att undvika dubbelbokning av fakturer har de dessutom eliminerat risken för överbetalning.

"Medius uppfyllde våra förväntningar på ett bra verktyg för leverantörsreskontra och upphandling. Medius implementeringsteam lyckades utbilda oss på så kort tid att vi själva kunde hantera verktyget. Dessutom överträffade implementeringsteamet våra förväntningar när det gäller responstid och att lösa GoStudents behov."

# Resultatet: Procurement

Sedan GoStudent införde Procurement har företaget dragit nytta av det på många områden.

Först, och kanske viktigast, är kostnadskontrollen. Teamet kan nu se och godkänna varje utgiftsområde per kategori, kostnadsställe och projekt. Med bättre insikt i månatliga orderbelopp och betalningsvillkor kan de upprätthålla en fullständig ekonomisk redovisning och göra mer exakta prognoser och budgeteringar.

Dessutom har vanliga fel minskat; teamet utfärdar inte längre dubbla beställningar, använder felaktig prissättning eller överskrider budgeten. Med en enhetlig betalningsmetod har de endast tillgång till godkända leverantörer, vilket sparar tid, arbete och pengar.

## Medius Procurement

Medius Procurement är en programvara för elektroniska programvara som automatiserar inköpsgodkännanden och genererar inköpsorder som kan spåras mot budget. Det möjliggör sömlösa inköp på förhandlade kontrakt och skickar godkännanden till rätt personer med full insyn. Det ansluter till kataloger eller andra marknadsplatser som tillhandahåller varor och tjänster. Det kan också integreras med andra Medius lösningar för att visa vart dina utgifter finns.



# Om Medius

Medius fakturalösning ersätter manuellt arbete och osäkerhet med AI och automatisering. Medius tar automatiseringen till nästa nivå genom att använda artificiell intelligens som gör jobbet åt dig. Fakturor konteras, atteras och betalas automatiskt. Du kan lita på att budgetar och prognoser alltid är korrekta och sluta oroa dig för bedrägerier. Och det är enkelt att komma igång, utan tidskrävande implementationsprojekt och kostsamma konsulter. Du kommer att uppleva fördelarna direkt och innovativa nyheter i varje release. Vill du veta mer? Besök [medius.com](https://medius.com).



[www.medius.com](http://www.medius.com)

© Copyright 2023 Medius. All rights reserved.

The information contained in this document is general in nature and provided as reference material only.

This document is furnished as is without warranty of any kind. Specifications are subject to change without notice.